



バイク店
「閉めたい」「売却したい」と
お悩みの経営者様、ご相談ください。

「オートバイ流通新聞」では、
専門家の経営コンサルタントと連携し、
バイク販売店様の「会社・事業の譲渡」などの、
ご相談・課題解決に寄り添ったサポート・
ご提案を行っています。

企業価値調査前まで
相談 無料

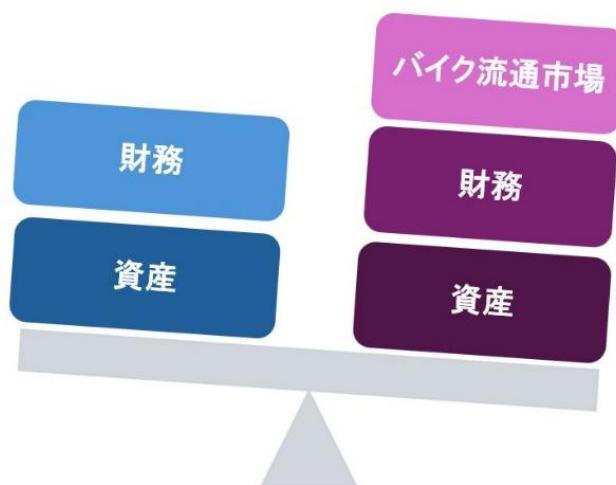
無料相談・お問合せ(秘密は厳守)
<https://autobi-r.net/contact/>

会社や事業を、譲受ご希望の方(買い手)も、上記のお問合せよりご連絡ください。

「会社・事業の譲渡」の主な内容

資産をはじめ、
オートバイ流通新聞だから可能となる
「バイク流通市場に合わせた」
在庫車の適正評価額算定など、
適正な評価額での査定が実現できます。

一般M&Aコンサル オートバイ流通新聞





「会社・事業の譲渡」の進め方



① 初期段階の相談・ヒアリング（無料）

- ・会社や事業の現状把握（財務、法務、事業内容、組織など）
- ・譲渡希望の背景、目的の明確化（引退、資金確保、後継者不在等）
- ・譲渡スキーム（株式譲渡、事業譲渡、合併、事業承継など）の検討

② 企業価値の評価（バリュエーション／着手金が発生いたします）

- ・財務諸表の分析

- ・DCF（ディスカウント・キャッシュフロー）法、マルチプル（市場比較）法などによる企業価値算出
- ・市場動向や競合状況の調査

③ スキームの立案と資料作成

- ・ノンネームシート（匿名概要）やIM（インフォメーションメモランダム）の作成
- ・譲渡形式の選定（株式譲渡、事業譲渡、会社分割など）

④ 買い手(譲受先)候補の探索

- ・業界内の戦略的買収先のリサーチ、M&A マッチング
- ・秘密保持契約（NDA）締結後に詳細資料提供

⑤ 交渉支援

- ・LOI（基本合意書）作成、交渉
- ・株価や譲渡条件の調整
- ・税務、法務、用条件等の整合確認

⑥ デューデリジェンス(DD)対応

- ・買い手側による財務、法務などの調査支援、必要に応じて外部専門家（弁護士・税理士）などと連携

⑦ 最終契約・クロージング支援

- ・契約書（SPA等）の作成、チェック
- ・クロージング（資金受渡、登記等）のサポート

⑧PMI（ポスト・マージャー・インテグレーション）

- ・経営統合（理念、戦略、マネジメントフレームの統合）
- ・業務統合（業務、インフラや人材、組織、拠点の統合）
- ・意識統合（企業風土や文化の統合）

※PMI=M&A 後の統合効果を最大化するための統合プロセス。

費用について

調査費用等(税別)

| | |
|------------|------|
| 譲渡取引（売り手） | 料金 |
| 着手金（調査資料等） | 50万円 |

※上記の着手金は、相談段階では発生いたしません。

※譲渡人（売り手）および譲受人（買い手）が、関東1都3県（東京、神奈川、千葉、埼玉）以外の場合は、上記手数料のほかに交通費等を当社で別途承ります

※当社では、本件仲介において譲渡人（売り手）から、資料作成や一部地方への交通旅費、着手金以外は基本的に報酬を受け取ることはありません

※弁護士等の支援のご依頼の場合は、別途で弁護士等の費用が必要になります

担当経営コンサルタント



西 泰宏 氏のプロフィール

中小企業診断士として、製造業・サービス業・小売業など幅広い業種での事業計画・経営計画の策定に豊富な実績を有する。M&A 領域において、被買収企業の企業価値向上に向けた事前支援から、双方にとって最適なマッチングの実現、さらには M&A 後の組織体制強化・業務定着支援まで、一気通貫で伴走することを得意とする。単なる売買にとどまらず、M&A を企業成長の戦略的手段と捉え、中長期的な企業価値向上を支援いたします。



無料相談・お問合せ(秘密は厳守)

<https://autobi-r.net/contact/>

譲受ご希望の方(買い手)も、
上記のお問合せよりご連絡ください。

