



バイク店 「閉めたい」「売却したい」と お悩みの経営者様、ご相談ください。

「オートバイ流通新聞」では、
専門家の経営コンサルタントと連携し、
バイク販売店様の「会社・事業の譲渡」などの、
ご相談・課題解決に寄り添ったサポート・
ご提案を行っています。

無料相談・お問合せ(秘密は厳守)

<https://autobi-r.net/contact/>

会社や事業を、譲受ご希望の方(買い手)も、上記のお問合せよりご連絡ください。



「会社・事業の譲渡」の主な内容

資産や在庫車の適正評価額算定

資産をはじめ、バイク流通市場に合わせた、適正な評価額で査定致します。



① 初期相談・ヒアリング

- ・ 会社や事業の現状把握（財務・法務・事業内容・組織など）
- ・ 譲渡希望の背景・目的の明確化（引退・資金確保・後継者不在 等）
- ・ 譲渡スキーム（株式譲渡、事業譲渡、合併、事業承継など）の検討

②企業価値の評価(バリュエーション)

- ・ 財務諸表の分析
- ・ DCF（ディスカウント・キャッシュフロー）法、マルチプル（市場比較）法などによる企業価値算出
- ・ 市場動向や競合状況の調査

③ スキームの立案と資料作成

- ・ ノンネームシート（匿名概要）や IM（インフォメーションメモランダム）の作成
- ・ 譲渡形式の選定（株式譲渡、事業譲渡、会社分割など）

④ 買い手(譲受先)候補の探索

- ・ 業界内の戦略的買収先のリサーチ
- ・ M&A マッチングプラットフォームの活用
- ・ 秘密保持契約（NDA）締結後に詳細資料提供

⑤ 交渉支援

- ・ LOI（基本合意書）作成・交渉
- ・ 株価や譲渡条件の調整
- ・ 税務・法務・雇用条件等の整合確認

⑥ デューデリジェンス(DD)対応

- ・ 買い手側による財務・法務などの調査支援
- ・ 必要に応じて外部専門家（弁護士・税理士）などと連携

⑦ 最終契約・クロージング支援

- ・ 契約書（SPA 等）の作成・チェック
- ・ クロージング（資金受渡・登記等）のサポート

⑧PMI(ポスト・マージャー・インテグレーション)

- ・ 経営統合（理念・戦略、マネジメントフレームの統合）
- ・ 業務統合（業務・インフラや人材・組織・拠点の統合）、
- ・ 意識統合（企業風土や文化の統合）

※PMI＝M&A 後の統合効果を最大化するための統合プロセス。統合の対象範囲は経営、業務、意識など統合に関わるプロセスに及びます



調査費用等(税別)

譲渡取引（売り手）	料金
着手金（調査資料等）	50万円

※譲渡人（売り手）および譲受人（買い手）が、関東 1 都 3 県（東京、神奈川、千葉、埼玉）以外の場合は、上記手数料のほかに交通費等を当社で別途承ります

※当社では、本件仲介において譲渡人（売り手）から、資料作成や一部地方への交通旅費、着手金以外は基本的に報酬を受け取ることはありません

※弁護士等の支援のご依頼を頂いた場合は、別途で弁護士等の費用を承ります



西 泰宏 氏のプロフィール

中小企業診断士として、製造業・サービス業・小売業など幅広い業種での事業計画・経営計画の策定に豊富な実

績を有する。M&A 領域において、被買収企業の企業価値向上に向けた事前支援から、双方にとって最適なマッチングの実現、さらには M&A 後の組織体制強化・業務定着支援まで、一気通貫で伴走することを得意とする。単なる売買にとどまらず、M&A を企業成長の戦略的手段と捉え、中長期的な企業価値向上を支援いたします。



無料相談・お問合せ(秘密は厳守)

<https://autobi-r.net/contact/>

**譲受ご希望の方(買い手)も、
上記のお問合せよりご連絡ください。**

